



+7 (495) 229-85-86
info@pea.ru

№	Вид проекта	Цена проектирования электроснабжения в рублях			
		100-300м2	301-700м2	701-1500м2	1501-2500м2
1	Электроснабжение - проектирование, цены	за 1 кв.м	за 1 кв.м	за 1 кв.м	за 1 кв.м
2	Электроприводы, освещение, др. силовая электрика (внутреннее электрооборудование и приборы)	~120р.	~85р.	~55р.	~45р.
3	Система бесперебойного электроснабжения	~35р.	~32р.	~22р.	~18р.
4	Молниезащита, Заземление с изолированной и глух. нейтралью	~15р.	~10р.	~8р.	~5р.
5	Проект типа "Умный дом"	~135р.	~100р.	~55р.	~40р.
					
6	Система видеонаблюдения за электрооборудованием		~30р.	~20р.	~10р.
7	Инженерно технические проекты ИТП под электромонтаж - цена				
8	ИТП (учет, автоматизация, мониторинг)	~200р.	~100р.	~50р.	~40р.
9	Автоматизация технологического процесса.	~220р.	~90р.	~50р.	~40р.
10	Сводная схема внутренних инженерных коммуникаций	~200р.	~35р.	~25р.	~20р.
11	Генплан внутренних инженерных сетей	~35р.	~30р.	~25р.	~20р.
12	Другие проекты под электромонтажные работы, цены				
13	Разработка Тех. задания	~30р.	~15р.	~10р.	~5р.
14	Проектирование автоматического пожаротушения	~30р.	~20р.	~15р.	~10р.
15	Авторский надзор за проектом (за один объект)	~200р.	~150р.	~130р.	~100р.
16	Модернизация и обновление, стоимость				
17	Техническое заключение по обследованию объекта (за 1 объект)	~140р.	~100р.	~50р.	~35р.



Как известно, тот кто хоть раз менял лампочку дома и при этом его не ударило током, считает себя электриком-профи.

А если еще и приходилось, взобравшись на столб, подключать электричество к даче, отключенное за просрочку оплаты, то это уже не просто электромонтажник, а суперпрофессионал, услуги по электромонтажу которого нарасхват по всему поселку. Отсюда берет начало звездная болезнь, когда человеку кажется, что подключение потребителя к сети самое легкое и прибыльное занятие. Он может даже пропиариться на Авито или Юле. Но когда потенциальный заказчик начнет задавать вопросы о гарантии, согласовании с Мосэнерго,

страховании ответственности, испытания заземления и прочие "глупые" вопросы, энтузиазм специалиста по электромонтажным работам сдувается до нуля.

А когда речь заходит о монтаже кабелей, скажем по кромке фронтона на уровне 4-го этажа здания, то потенциальный электрик готов приплатить, только, чтоб от него отстали.

Вот тогда потенциальному заказчику становится видна разница между амбициозным самоучкой и ответственными опытными профессионалами в электромонтажном деле, которые не просто сделают проводку, установят трансформатор и включат рубильник, но также сделают проектно-сметную работу, согласуют проект с организацией, которая поставляет электроэнергию.

В этих вопросах много тонкостей, казалось бы мелочей, до поры до времени, которые могут стать главными факторами при разбирательстве, случись какое ЧП с электросетью, да еще и с пострадавшими или погибшими при этом людьми.

Обычный частник не долго утруждает себя прайслистом с ценами на электромонтажные услуги.

Берет данные с сайтов по теме и умножает цены на 0.8. Ведь ему не надо платить налогов, так что он всегда в выигрыше. Беда в том, что при этом отсутствует какая либо гарантия.

Но от таких монтажников есть и прок.

Они дисциплинируют ценовую политику серьезных компаний в сфере электромонтажных и пусконаладочных/испытательных работ, к которым относится и наша ПромЭлектроАвтоматика. Мы стараемся оптимизировать и комплектацию проекта и инфраструктуру прокладки кабелей, стараясь использовать при этом новейшие разработки не в ущерб его стоимости. При этом мы идем даже на убытки при первом контракте, зато потом

они частично компенсируются долгосрочным сотрудничеством с заказчиком в вопросах обеспечения электроэнергией.

.

Для некоторых заказчиков, и таких немало, мы экономим более 50% их расходов на этапе проектирования/согласования по сравнению с конкурентами.

Как это получается? Все ли законно? - Можете не беспокоиться .

Старая советская электротехническая школа не признает откатов и взяток.

Вся экономия основана на глубокой и широкой компетенции.

Мы основательно изучаем детальный энергетический баланс заказчика, часто это СтартАп-ы. Вносим изменения в его структуру.

Помимо разовой экономии на цене проектирования наш партнер получает еще и ежемесячную экономию. Её размер зависит от соотношения в балансе потребления расходов электроэнергии на электроприводы и затрат электроэнергии на отопительные, технологические нагревательные процессы. В частности, ежемесячная экономия теплиц с электроподогревом может достигать 50% и даже более. При постоянном росте стоимости электроэнергии наш партнер будет получать постоянно растущее преимущество перед конкурентами.

Для того чтобы оценить Ваши шансы попасть в число счастливиц, нужно пройти небольшой опросный тест:

1. Ваш уровень потребления электроэнергии:

- до 10кВт
- до 100 кВт
- до 200 кВт

2. Сколько процентов электроэнергии тратится на

на работу электрических двигателей, электрических насосов, другого электромеханического оборудования:

- до 10%
- до 50%
- до 80%

3. Сколько процентов электроэнергии тратится на обогрев

помещений, технологические нагревательные установки (например, биореакторы, теплицы и пр.)

- до 10%
- до 50%
- до 80%

Вам нужно ответить на эти вопросы и отослать ответ к нам на электронную почту с пометкой в теме:
ЭКОНОМИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ



info@pea.ru

Посмотрите другие страницы нашего сайта, чтобы убедиться, что стоимость электромонтажа у нас одна из самых низких:

Соимость прокладки кабелей. <http://www.pea.ru/docs/electrical-mounting-and-start-up/cabling/>
Расценки на монтаж насосного оборудования.

<http://www.pea.ru/docs/equipment/pumps/ceny-na-montazh-nasosov-i-komplektujushchikh-dlja-vodosnabzhenija/>

Политика ценообразования на электромонтажные и пусконаладочные работы

<http://www.pea.ru/docs/electrical-mounting-and-start-up/>